

Министерство образования и науки Российской Федерации
Национальный научно-образовательный инновационно-технологический консорциум вузов сервиса
Департамент образования и науки администрации Приморского края
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ВУЗОВ – НА РАЗВИТИЕ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО РЕГИОНА РОССИИ И СТРАН АТР

**Материалы XVI международной научно-практической конференции студентов,
аспирантов и молодых исследователей**

(17–18 апреля 2014 года)

В шести томах

Под общей редакцией д-ра экон. наук Т.В. Терентьевой

Том 3



Владивосток
Издательство ВГУЭС
2014

СОДЕРЖАНИЕ

МАРКЕТИНГ. КОММЕРЦИЯ. ЛОГИСТИКА. ТОВАРОВЕДЕНИЕ

Барагаева Н.С. Эффективность логистической деятельности на предприятии (на примере ООО «Желдор Альянс»)	9
Волкова Н.А., Прозорова А.А. Динамика и причины повышения цен продукции «Владхлеб».....	11
Вишковская Н.Д. Выбор показателей для оценки качества услуг торговли	13
Грицук Н.С. Из опыта практико-ориентированного обучения	14
Емелина Я.И. Анализ коммуникационной политики предприятия (на примере ИП Усатюк Зоя Александровна).....	15
Жарников В.С., Подовялов А.С. Концепция «Кайдзен» и ее применение	16
Захарова В.В., Кичий Н.И. Инновационные технологии в сфере ЖКХ на примере Приморского края ...	18
Зуй К.Д., Симакова М.В., Столярова М.А., Исследование выпускников вуза с целью формирования электронной базы «Успешный выпускник ВГУЭС»	20
Кикта А.С. Пути совершенствование закупочной деятельности на примере ОАО «Хорольского топливоснабжающего предприятия»	22
Кузьмичева В.П. Исследование ассортимента йогурта на примере торгового предприятия, расположенного на территории ОАО Дальневосточный завод «Звезда»	24
Ладенкова А.Г. Совершенствование транспортной логистики дистрибуторской компании «Владивостокский молочный комбинат» (ВМК) филиал ОАО «Вимм-Билль-Данн» (ВБД) методом полных затрат	26
Лелейка В.Г. Особенности продвижения консалтинговых услуг в деловой среде	28
Лиходедова А.Д. Исследование процесса продаж дилерского центра KIA ООО «Сумотори-Авто» в контексте клиентоориентированности.....	31
Михайлова М.С. Влияние заквасок на свойства кисломолочных продуктов	34
Монгуш Ш.М. Влияние традиций тувинского народа на развитие экономики в регионе	34
Мошкарёва М.С. Маркетинговое исследование предпочтений потребителей сети магазинов «Чудодей»	35
Нерода А.Н. Исследование предпочтений студентов ВГУЭС в отношении дополнительных образовательных программ	37
Пиган И.И. Возможности использования кожевенных отходов.....	39
Подоплесова А.Н. Методы управления ассортиментом продукции на предприятии	41
Соболева В.В. Оценка конкурентоспособности торгового предприятия и разработка рекомендаций по ее повышению (на примере ИП З.А. Усатюк, г. Владивосток)	42
Соломаха А.В. Оценка деятельности вуза с помощью системы лихотомических шкал (на примере ФГБОУ ВПО «ВГУЭС»).....	43
Старосельцева Д.С. Проблемы управления товарными запасами компании ООО «Байс – ДВ».....	45
Стефанова К.С. Анализ ассортиментной политики предприятия (на примере ИП Усатюк З.А.)	48
Титова Я.А. Анализ внешних факторов стратегии развития услуг фитнес-клубов на примере фитнес-клуба «Багира»	50
Ткаченко А.С., Александрова Ю.Ю. Оптимизация представленности ВГУЭС в YOUTUBE	53
Цыганок С.А. Современные материалы в производстве спортивной одежды и анализ товарных запасов с использованием метода ABC-XYZ по заказу Общественной организации «Владивостокская городская федерация по футболу»	55
Шимина Т.А. Совершенствование конкурентоспособности предприятий оптовой торговли.....	57
Шкапорова А.О. Исследование рынка и ассортимента хлебобулочных изделий, реализуемых в ТЦ «Фреш 25»	59
Юлдашева Р.И., Ломаева А.Ю. Разработка модели регулирования властных, предпринимательских и общественных структур транспортной отрасли	59

Сделать подписки на каналы партнеров: Высшая Школа Экономики; PacificInternational
ExcelManagementSchool и т.д.).

Назначить модератора канала ВГУЭС в YouTube, который будет постоянно обновлять видео, отслеживать комментарии, добавлять описание видеороликам, теги.

Добавить описание канала.

На стартовую страницу добавить презентационное видео о ВГУЭС.

Интегрировать канал в YouTube с другими ресурсами ВГУЭС, также добавить интеграцию YouTube с сайтом ВГУЭС.

Также предлагается к рассмотрению три варианта стартовой страницы. В каждом из них предлагается изменение логотипа ВГУЭС и фоновое изображение с университетом.

При загрузки видеоролика обязательным является назначение тегов, таких как: #ВГУЭС, #Владивостокский университет, #Университет экономики и сервиса, #Бизнес-инкубатор, #Волонтерский центр, #Учеба, #Успешный, #Инновационный, #Кампус ВГУЭС, #Университет, #ВУЗ, #Школа телевидения, #Кафедра и т.д. Необходимо иметь в виду, что каждое видео должно быть привязано к своей совокупности тегов, и основная задача – можно больше расширить перечень тегов.

В описание канала вошли основные тезисы из миссии университета и обращения ректора Лазарева Г. Причем описание предложено в двух вариантах - на русском и английском языках.

Пример описания канала: «ВГУЭС является лидером образования в сфере сервиса и экономики на Дальнем Востоке. С каждым годом мы ставим себе новые задачи в соответствии требованием времени и экономическими потребностями региона. Университет последовательно выстраивает непрерывную цепочку обучения от детского дошкольного учреждения до докторантуры, что гарантирует максимальный эффект. Задача университета сделать своих выпускников конкурентоспособными на рынке труда, и для этого мы располагаем новыми инновационными технологиями и внедренческими ресурсами. ВГУЭС готовит студентов к успеху в своей карьере и жизни».

Для основного презентационного ролика на главной странице канала, предлагается за основу взять уже существующий фильм о ВГУЭС, в котором демонстрируются все стороны учебной деятельности и студенческой жизни. Важным является качество видеоролика, не меньше 480 pixels, закадровый голос должен быть четким, звучным и приятным для восприятия.

1. Кметь Е.Б. Качественные исследования медиапредпочтений целевых аудиторий в социальных сетях // Социальный маркетинг. - 2013. - №3 . - С. 33-40.
2. Кметь Е.Б. Пысина К.В. Управление контекстной рекламой // Проблемы теории и практики управления. - 2013. - №10. . - С. 116-122.
3. Kmet, E., Yurchenko, N., Batskaiyova, E. Integrated efficiency assessment model of university promotion // AppliedSciencesJournal. - 2013. . №27 (11). . - P. 1466-1472.
4. Канал ВГУЭС YouTube. 2014.
5. Harvard University - YouTube. 2014.
6. МИМО(У) МИД России - YouTube2014. youtube.com [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.youtube.com/channel/UCx_JX-GP9LuWJA_vQBiEUKw.
7. UW (University of Washington) - YouTube. 2014. URL: youtube.com/

СОВРЕМЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ В ПРОИЗВОДСТВЕ СПОРТИВНОЙ ОДЕЖДЫ И АНАЛИЗ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МЕТОДА ABC-XYZ ПО ЗАКАЗУ ОБЩЕСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ «ВЛАДИВОСТОКСКАЯ ГОРОДСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ПО ФУТБОЛУ»

С.А. Цыганок, студент 4 курса, Институт международного бизнеса и экономики

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, Владивосток

Общественная организация «Владивостокская городская федерация по футболу» зарегистрирована 25 апреля 2009 г. Целью данной организации является проведение и организация городских соревнований по футболу. В июне 2009 г. были проведены первые турниры по футболу среди районных команд города Владивостока. В 2010 г. произошло резкое увеличение количества команд, что стало основной причиной открытия магазина спортивных товаров.

Магазин федерации осуществляет реализацию как профилирующей экипировки для команд участниц возможных долгосрочных и краткосрочных турниров, проводимых под эгидой федерации, так и повседневной одежды, одежды для отдыха и туризма торговой марки UMBRO. Основной страной-производителем одежду, реализуемой в магазине, является Китай.

При производстве одежды UMBRO используются следующие технологии.

Первая TechInside. Её применение находится в Спортивных костюмах, тренировочных костюмах, утеплённых куртках, ветрозащитных куртках, так как Технология TechInside обеспечивает быстрое высыхание, эффективную вентиляцию, защиту от ветра и влаги, эргономичную конструкцию, комфорт в движении, легкость в

Второй технологией является FrenchTerry. Преимуществом данной технологии является высокая воздухопроницаемость и низкая, почти минимальная гигроскопичность, большая эластичность и мягкость.

Следующей технологией представлена NOVAguard. Характеризуются высокой влагостойкостью, устойчивостью, прочностью и простотой в уходе.

Следующая технология NOVAmicro. Характеризуется легкостью (малым весом), высокой влагостойкостью, ветроустойчивостью (непродуваемостью), прочностью и простотой в уходе.

Мягкий термоизолирующий материал THERMORE создан специально для защиты от ветра. Материал THERMORE спрятан между тканью и подкладкой. Ткань одежды будет препятствовать проникновению ветра или дождя, а материал THERMORE защищает человека от холода [1].

Тип ткани со специальной упрочняющей структурой плетения. Как правило, нить усиления изготавливается с содержанием нейлона. В структуру ткани крест-накрест вводятся равностоящие друг от друга усиления. Преимущества ткани Ripstop: линейное плетение значительно увеличивает прочность ткани на практике не влияя на вес.

Также был проведен совмещенный анализ ABC - XYZ. Были рассмотрены 54 позиции, представленные в магазине. Метод ABC - XYZ широко используется при планировании формирования запасов в различных логистических системах, в системах снабжения запасными частями, в автоматизированных транспортно-логистических системах, в подсистемах складирования и в логистических цепочках распределения от производителей до звенев оптовой и розничной торговли [2].

Установлено, что в большинстве промышленных и торговых фирм примерно 75% стоимости дают около 10% наименований номенклатуры (группа А), 20% стоимости – соответственно 25% наименований номенклатуры (группа В), 5% стоимости – 65% наименований (группа С).

Приняты следующие условия для распределения товаров по товарным группам:

группа А – доля товаров с нарастающим итогом в общем товарообороте до 80%. В нее включены позиции № 6, 7, 15, 3, 14, 38, 2, 18, 37, 39, 41, 53, 54, 1, 4, 10, 11, 21, 46, 35, 28, 29, 45, 52;

группа В – доля товаров общем товарообороте от 80 до 95 %. В нее включены товарные позиции 5, 27, 50, 44, 36, 42, 23, 24, 25, 26, 49, 51, 33, 20, 31;

группа С – составляет 5% от товарооборота фирмы (доля с нарастающим итогом более 95%) и включает товарные позиции № 22, 30, 47, 48, 16, 17, 32, 34, 43, 8, 9, 12, 13.

Метод ABC дополнен учетом неравномерности продаж по кварталам в течение года работы. Распределение произведось по трем различным группам материальных ресурсов X, Y и Z в зависимости от коэффициента вариации, показывающего отклонение продаж данного товара за квартал от средней величины реализации.

X – ресурсы характеризуются стабильной величиной потребления, незначительными колебаниями расхода и высокой точностью прогноза. Включаются товары, у которых коэффициент вариации меньше (товары №4);

Y – ресурсы характеризуются известными тенденциями определения потребности в них (например, сезонными колебаниями) и средними возможностями их прогнозирования. В эту группу вошли товары с коэффициентом вариации от 10 до 25% (товары №52, 8, 9, 39);

Z – потребление ресурсов нерегулярно, какие-либо тенденции отсутствуют, точность прогнозирования невысокая. В данную группу отнесены товары, у которых коэффициент вариации более 25% (все остальные товары) [3].

Совмещенный анализ ABC - XYZ дает возможность построить стратегическую политику фирмы в отношении к управлению материальными запасами, рационально организовать процесс хранения и контроля товарами, правильно расставить обслуживающий персонал фирмы с целью минимизации расходов на логистические операции. Результат данного анализа можно проанализировать в табл. 1.

Таблица

Результаты анализа ABC - XYZ

AX	AY	AZ
4	52, 39	37, 35, 41, 45, 1, 53, 54, 28, 29, 6, 7, 46, 38, 3, 40, 15, 14, 18, 10, 11, 21, 2
BX	BY	BZ
		51, 33, 50, 36, 25, 49, 42, 20, 19, 31, 23, 24, 26, 27, 44, 5
CX	CY	CZ
	8, 9	17, 32, 16, 22, 34, 12, 13, 30, 47, 48, 43

Для заполнения матрицы рассмотрены товары группы А, В, С и группы X, Y, Z. Выявлены те товары, которые одновременно попадают в две группы. Такие товары (их номера) записаны в клетку совпадающих матрицы.

Товарные позиции AX, AY и AZ следует контролировать ежедневно, так как именно эти товары являются фирме основной доход и прибыль.