

Прямая сдельная система позволяет выплачивать денежные средства согласно количеству выпущенной продукции и проделанной работы. Сдельно-премиальная и сдельно-прогрессивные системы похожи, предполагают получение дополнительных денежных средств за перевыполнение нормы. Косвенно-сдельная заключается в выплатах согласно сдельным расценкам, которые увеличиваются на определенный процент выполнения норм выработки в среднем по обслуживаемому участку. Аккордная система предусматривает выплату за весь объем проделанной работы. Ее главный недостаток заключается в определенных трудностях при оценке проделанного вклада отдельного рабочего.

Все вышеперечисленные формы и системы оплаты труда являются обязательным элементом организации трудовых отношений, которые обеспечивают справедливую оценку между трудом и его вознаграждением.

В заключение, хотелось бы отметить, что структура заработной платы персонала зависит от системы оплаты труда, которая используется в современных условиях хозяйствования. Выбор определенной формы и системы оплаты труда так же еще зависит от финансовых возможностей работодателя и стремлений, желаний подчиненного. Правильно подобранная форма и система оплаты труда играет важную роль в мотивации персонала, что непосредственно отражается на финансовой и экономической деятельности предприятия.

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 16.12.2019). [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 01.04.2020) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
3. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете». [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_122855/
4. Жижина, В.А. Учет расчетов с персоналом по оплате труда // Территория науки. – 2017. – № 5. – С. 174–178.
5. Епифанова М. А. Основные понятия, виды, формы и системы оплаты труда в современных условиях хозяйствования // Вопросы науки и образования. – 2018. – № 14 (26). – С. 28–30.

Рубрика: Бухгалтерия

УДК 657.622

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ ОЦЕНКИ И АНАЛИЗА ЕЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ (на примере ООО «ГК ЮНИКОМ») г. Владивосток

Д.Р. Денисова
студент колледжа
О.В. Лайчук

канд. экон. наук, доцент кафедры международного маркетинга и торговли

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В современное время организациям необходимо анализировать свою работу для определения целесообразности расходования своих ресурсов. Информация, представленная в бухгалтерской отчетности – самый достоверный источник данных. Эта информация дает возможность оценить финансовое состояние организации на определенную дату.

Ключевые слова: финансовое состояние, бухгалтерская отчетность, тип финансовой устойчивости, ликвидность, рентабельность.

COMPANY'S FINANCIAL STATEMENTS AS A SOURCE OF ASSESSMENT INFORMATION AND ANALYSIS OF HER FINANCIAL CONDITION (based on an example of "GC UNICOM" LTD.), Vladivostok

In modern times, companies need to analyze their work to determine the feasibility of spending their resources. The information provided in financial statements is the most reliable source of data. This information makes it possible to assess the financial condition of the company at a specific date.

Keywords: *financial condition, financial statements, type of financial stability, liquidity, profitability..*

Целью исследования является оценка финансового состояния ООО «ГК Юникон», г. Владивосток, выявление и прогнозирование резервов для улучшения деятельности организации при использовании данных бухгалтерской отчетности.

Для достижения поставленной цели были решены следующие задачи:

- рассмотрена сущность бухгалтерской отчетности и теоретические способы проведения анализа финансового состояния;
- исследованы особенности деятельности предприятия;
- проведен анализ финансового состояния;
- подведены итоги анализа и подготовлены решения по улучшению финансового состояния.

Бухгалтерская отчетность представляет собой информацию о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период [1]. Составляется с использованием требований, предъявляемых к бухгалтерской отчетности, таких как:

- достоверность, которая подразумевает отражение реальных характеристик фактов хозяйственной жизни;
- нейтральность, предполагает отсутствие действий в пользу конкретных пользователей;
- полезность, позволяет удовлетворить интересы и запросы различных пользователей, что помогает в принятии решений;
- сопоставимость, дает возможность сравнить информацию о фактах хозяйственной жизни разных периодов за счет неизменности и последовательности учетной политики;
- существенность, определяемая влиянием на экономические решения управления организацией.

Используя бухгалтерскую отчетность можно проанализировать финансовое состояние предприятия. Под финансовым состоянием понимают экономическое представление, отражающее состояние капитала в процессе его кругооборота и способность к погашению долговых обязательств и саморазвитию на фиксированный момент времени. Структурно анализ финансового состояния предприятия состоит из оценки четырех основных блоков (табл.).

Таблица

Анализ финансового состояния ООО «ГК Юникон»

Наименование	Расшифровка
Оценка состава и структуры баланса	Построение горизонтального и вертикального баланса
	Анализ качественных изменений имущественного состояния предприятия
Оценка финансовой устойчивости предприятия	Анализ абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости
Оценка ликвидности и платежеспособности предприятия	Анализ ликвидности баланса
	Анализ коэффициентов ликвидности
Оценка рентабельности и деловой активности	Расчет и анализ коэффициентов рентабельности
	Анализ качественных и количественных критериев

Анализ проводился на примере Общества с ограниченной ответственностью «ГК Юникон» (ООО «ГК Юникон»), г. Владивосток. ООО «ГК Юникон» является федеральным дистрибьютором, поставляющим на российский рынок автозапчасти для иномарок, автохимию и аксес-

суары. Основным видом деятельности является торговля оптовая автомобильными деталями, узлами и принадлежностями [2].

Проведенный вертикальный анализ бухгалтерского баланса выявил уменьшение удельного веса стоимости внеоборотных активов (ВНА) ООО «ГК Юником». Данное уменьшение связано с сокращением доли основных средств за счет их продажи и уменьшение сумм амортизированного имущества. К положительным моментам можно отнести рост оборотных активов. В 2017 году их удельный вес составлял 98,45%, а в 2018 году 99,24%. Заметен рост дебиторской задолженности в абсолютных значениях, но в расчете удельного веса видно ее снижение в составе оборотных активов, что представлено на рис. 1.

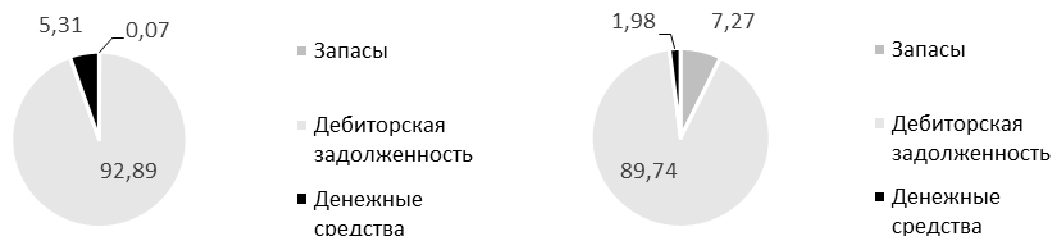


Рис. 1 Основные изменения в удельном весе ОА ООО «ГК Юником» за 2017-2018 гг.

Нельзя не отметить появление в 2018 году нераспределенной прибыли, что указывает на развитие организации. Неравномерная динамика стоимости внеоборотных и оборотных активов оказала несущественное влияние на их структуру. Организация придерживается стратегии простого воспроизводства, что обуславливает отсутствие долгосрочных обязательств.

Проведен горизонтальный анализ, в котором каждая позиция отчетности сравнивалась с предыдущим в периоде. В относительных измерителях показал, что за анализируемый период было выявлено уменьшение стоимости внеоборотных активов, что составило почти 26%. Положительным моментом в деятельности организации является увеличение оборотных активов на 53,61%. Данное увеличение связано с увеличением стоимости запасов в 16 раз и ростом дебиторской задолженности на 47,23%. Заметен рост краткосрочных обязательств более чем на 50%, это связано с увеличением кредиторской задолженности. Наблюдается тот факт, что рост дебиторской задолженности уступает росту кредиторской задолженности.

Проанализировав стоимость и структуру формирования имущества важно исследование качественной стороны изменений в имущественном положении предприятия. Показатели оценки имущественного состояния показали, что в 2018 году ООО «ГК Юником», что коэффициент обновления имел вес 0,153, что составляло больше веса коэффициента выбытия 0,084, почти в 2 раза. Это говорит о том, что организация занималась обновлением основных средств больше, чем их списанием.

Рассчитав имущественное положение важно оценить устойчивость предприятия. Расчет типа финансовой устойчивости определил у ООО «ГК Юником» неустойчивое финансовое положение. Как в 2017, так и в 2018 году запасы организации финансировались за счет средств кредиторов, привлекаемых на краткосрочной основе. Собственных оборотных средств для покрытия запасов не хватало на протяжении всего периода.

Для анализа финансового положения был проведен анализ ликвидности, который показал, что баланс ООО «ГК Юником» за весь рассматриваемый период является неликвидным. Сумма наиболее ликвидных и быстрореализуемых активов не покрывает сумму наиболее срочных обязательств и краткосрочных пассивов. Отсутствие краткосрочных кредитов и займов не компенсирует недостаток быстрореализуемых активов. К положительным моментам можно отнести то, что недостаток активов сократился в 2018 году, в сравнении с 2017 годом. Негативным моментом в деятельности организации является недостаток постоянных обязательств для покрытия труднореализуемых активов. Это объясняется тем, что организация является новой и еще не успела накопить нераспределенную прибыль.

Следует отметить, что ликвидность не является основной целью функционирования бизнеса, могут встречаться разные комбинации неравенств, в связи с чем ликвидность баланса также оценивают по коэффициентам. Рассчитанные коэффициенты ликвидности дают сделать вывод о том, что ООО «ГК Юником» на протяжении всего рассматриваемого пе-

риода является неплатежеспособной. Коэффициент текущей ликвидности, который имеет значение меньше единицы, показывает, что предприятие не в состоянии погасить свои обязательства. Положительным моментом является увеличение данного коэффициента в 2018 году на 0,011 единиц, в сравнении с 2017 годом. Коэффициент быстрой ликвидности в 2018 году снизился на 0,061, что является негативным моментом в деятельности организации, но, в целом, за анализируемый период коэффициент находится в нормативных значениях. Коэффициент абсолютной ликвидности значительно ниже рекомендуемого нормами. Коэффициент маневренности оборотных активов показал, что в 2017 году 5% от стоимости оборотных активов занимали денежные средства, а в 2018 году всего 2%.

Для организаций важен финансовый результат от деятельности. Для изучения результативности финансово-хозяйственной деятельности был проведен анализ динамики и структуры финансовых результатов. Анализ позволил выявить положительная динамика роста выручки и себестоимости. При этом негативным моментом является то, что темп роста себестоимости почти в 2 раза больше темпа роста выручки. Положительно работу предприятия характеризует рост прочих доходов в 2018 году почти в 2 раза, в сравнении с 2017 годом. При этом абсолютный рост прочих доходов выше чем у прочих расходов, что значительно оказало влияние на формирование прибыли до налогообложения. С точки зрения налоговых органов это расценивается как положительная тенденция, которая направлена на рост прибыли до налогообложения.

В структуре доходов и расходов наблюдается увеличение доходов на 248%, а расходов на 247%. Коэффициент их соотношения свидетельствует о том, что величина доходов незначительно, но больше величины расходов. Положительная динамика данного коэффициента свидетельствует об эффективности деятельности предприятия в исследуемом периоде. Динамика показателей доходов и расходов за исследуемый период положительная, которая представлена на рис. 2.

Анализ коэффициентов рентабельности свидетельствует, что за исследуемый период ресурсы компании использовались в правильном направлении. Так, коэффициент общей рентабельности вырос с 0,09% до 0,82%, что говорит о росте прибыли компании с каждого рубля выручки от реализации. Заметен рост рентабельности оборотных активов на 0,31%, а рентабельность внеоборотных активов выросла более чем на 40%.

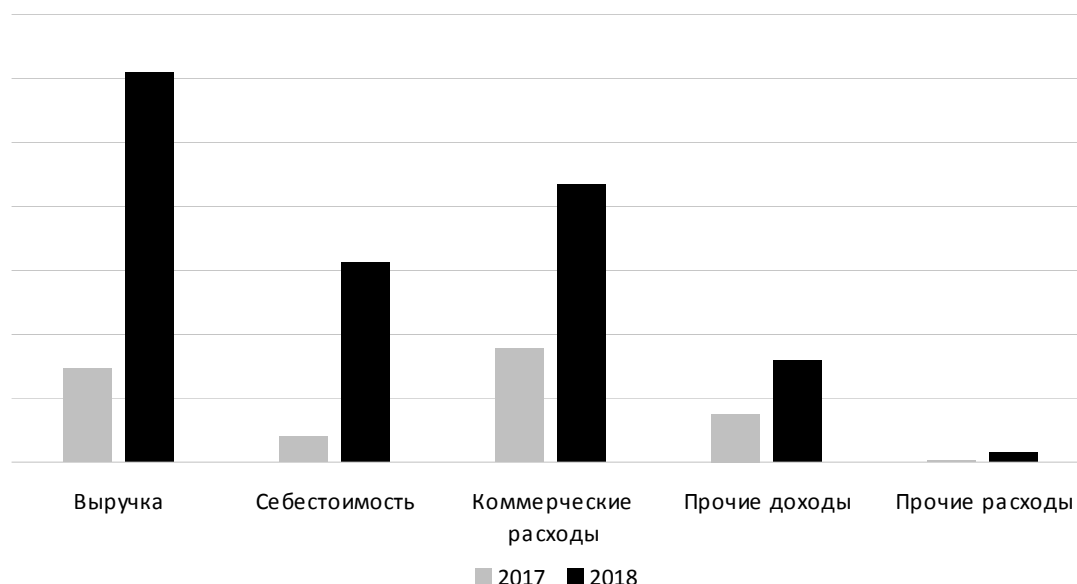


Рис. 2 Динамика роста финансовых результатов ООО «ГК Юником» за 2017–2018 гг.

Проведенный анализ деловой активности показал, что в ООО «ГК Юником», несмотря на сложности начального периода становления, поддерживается «золотое правило экономики», согласно которому, ООО «ГК Юником» развивается динамично. Об этом говорит анализ динамики развития. Темп роста выручки значительно опережает темп роста стоимости активов

организации, а темп роста прибыли опережает темп роста выручки. За отчетный период активы предприятия увеличились на 52%. Судя по показателям, они использовались достаточно эффективно, что повлекло за собой увеличение выручки более чем в 3 раза. Организация вложила много денежных средств в коммерческие расходы, в частности, на рекламу на радио станциях, транзитную рекламу. Возможно, с учетом основного сегмента потребителей, следует проанализировать смену типа рекламы, и оптимизировать расходы на нее, что позволит увеличить объем продаж и прибыль. Предлагается организации пересмотреть тип рекламы и акцентировать внимание на таких видах как реклама в социальных сетях, таких как Instagram или на TV, возможно создать видео на платформе YouTube, где они смогли бы разрекламировать свои товары и рассказать о деятельности организации.

В целом, анализ бухгалтерской отчетности ООО «ГК Юником» за 2017-2018 гг. позволяет сделать вывод о том, что на протяжении анализируемого периода данное предприятие является неликвидным и неплатежеспособным, а также имеет третий тип финансовой устойчивости. Но основные показатели деятельности в 2018 гг. заметно росли, что говорит об улучшении дел в организации. Можно сделать прогноз о том, что за счет использования нераспределенной прибыли, которая появилась в 2018 году, организация в дальнейшем сможет повысить уровень ликвидности и платежеспособности. В целом по предприятию наблюдается тенденция к увеличению доходов, их рост опережает рост расходов. За весь период в ООО «ГК Юником» отмечен рост показателей рентабельности, что подтверждает разумное использование ресурсов. Согласно золотому правилу экономики, предприятие ООО «ГК Юником» развивается динамично и идет по пути интенсивного развития.

1. О бухгалтерском учете Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 01.01.2020) [Электронный ресурс] // СПС «Консультант плюс» – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/4f41fe599ce341751e4e34dc50a4b676674c1416/

2 Виды деятельности ООО «ГК Юником» [Электронный ресурс] // Руспрофиль – URL: <https://www.rusprofile.ru/okved/10819051>

Рубрика: Экономика

УДК 338.439

ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕСТОРАНОВ БЫСТРОГО ПИТАНИЯ

Ю.В. Докукина
бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье рассмотрены наиболее актуальные проблемы, с которыми на сегодняшний день сталкиваются многие рестораны, работающие в сфере общественного питания, на примере популярной сети ресторанов общественного питания КФС. На основе рассчитанных показателей и проведенных исследований предложены варианты их решения, которые соответствуют критериям социально-экономической эффективности.

Ключевые слова и словосочетания: рестораны быстрого питания, показатели финансово-хозяйственной деятельности, проблемы, варианты решения, критерии социально-экономической эффективности, рентабельность.

THE WAYS TO SOLVE THE PROBLEMS OF THE FAST FOOD RESTAURANTS

The article deals with the most topical problems of fast food restaurant operation. These problems are common in many fast food restaurants. The KFC is considered as an example. We calculated financial